

Automazione della Forza Vendite

IL PROBLEMA:

Gestione efficace della propria Forza Vendite: abbattere i costi, evitare gli errori, lavorare in mobilità.

LA SOLUZIONE:

Pocket Vendita : gestione moderna, automatizzata ed efficace della propria Forza Vendite.
Non più errori, inefficienze e ritardi: solo procedure snelle, efficaci e completamente integrate in Genio 5 o integrabile con il Gestionale Aziendale.

Nessun listino cartaceo, più tempo alla gestione del rapporto con il Cliente e all'analisi delle proprie attività.

- Pocket Vendita Tentata Vendita** è mirato all'automazione della **Vendita fuori Sede**.
Abbatte sensibilmente: costi, errori, inefficienze e ritardi generati dalle tradizionali metodologie di acquisizione ordini.
Ogni azienda è sensibile a tali problematiche: la necessità di poter **operare in mobilità**, la **complessità delle informazioni** ed i tempi sempre più stretti, richiedono un costante aumento del livello di "digitalizzazione", in modo da automatizzare il maggior numero di processi.
- Soluzioni basate su **computer portatili (notebook)** non sempre si sono rivelate adeguate: l'ingombro, la scarsa autonomia, i **tempi morti dovuti all'accensione e spegnimento**, hanno penalizzato più che agevolato la Forza Vendite senza dare i risultati attesi dall'Azienda.
- C.R.P. Software** ha trasferito tutta la sua conoscenza del settore in quello che ritiene essere il più avanzato e innovativo sistema di vendita in mobilità: **Pocket Vendita Tentata Vendita**. Ci siamo avvalsi delle più avanzate tecnologie oggi disponibili sul mercato, utilizzando strumenti come SQL SERVER per Windows CE (il server di database del sistema operativo presente su questi nuovi dispositivi) che ci ha permesso di rendere sicure e affidabili tutte le procedure di sincronizzazione e di gestione dei dati, permettendoci di dedicare risorse allo sviluppo di una sofisticata interfaccia utente (l'Agente) assolutamente 'user friendly'.
Approfondendo l'aspetto tecnologico, possiamo vantare l'utilizzo di un database relazionale come Microsoft SQL Server per Windows CE in grado, nativamente, di gestire tutte le attività di sincronizzazione con il server SQL presente in azienda (centro raccolta dati) collegato con la Vostra procedura gestionale tramite un apposito software di Parsing che garantirà l'automazione dell'immissione dei dati riducendo i controlli alle sole voci che "escono" dai parametri di acquisizione da Voi impostati. La sincronizzazione è possibile attraverso tutte le moderne tecnologie disponibili (GSM, GPRS, linea telefonica dedicata, Internet, ecc.).



GESTIONE MANUALE	GESTIONE CON POCKET VENDITA
<p>Processo lento Verifica dati obbligatoria Doppio data entry delle informazioni Frequenti errori di scrittura o interpretazione Listini e condizioni clienti non sempre aggiornati Difficoltà di comunicazione con la Sede Alti costi di segreteria</p>	<p>Informazioni veloci e sempre aggiornate Vendite veloci e trasmessi alla Sede in real-time Maggiore controllo ed efficienza della Forza Vendite Eliminazione del doppio Data-Entry Velocizzazione delle spedizioni Costi di segreteria minimi</p>

